

Workshopreeks Ondernemerschap als ZZP'er

Veel vakbekwame mensen, zoals bijvoorbeeld coaches, counsellors en adviseurs beginnen als ZZP'er. Ze komen er dan achter dat bij het ondernemerschap buiten hun vakgebied heel andere zaken aan de orde komen. Om goed voorbereid het ondernemerschap in te stappen is het schrijven van een ondernemersplan essentieel. Tijdens onze workshopreeks bieden wij de benodigde ondersteuning om tot een plan te komen waar je als ZZP'er verder mee kan.

Doelstelling van de workshops: het ontwikkelen van een ondernemersplan
Coaching door: Fenneke Janssens & Peter Cent

Aanbod

Vinca en Cenabu bieden coaching aan startende ondernemers. Dit doen we vanuit een ruime inhoudelijke ervaring en betrokkenheid om hen te helpen bij het realiseren van een mooie en succesvolle onderneming.

Niet alle startende ondernemers kunnen een adviseur betalen die hen coacht en helpt bij het schrijven van hun ondernemersplan. Daarom bieden wij onze coaching aan kleine groepjes zzp'ers van minimaal vier en maximaal acht deelnemers. Bijkomend voordeel is dat je ook kunt leren van ervaringen van de andere deelnemers.

In een workshopreeks van zes dagdelen komen allerlei zaken aan de orde waar een startend ondernemer over na moet denken. We helpen om dit goed op een rijtje te zetten in een ondernemersplan. Daarnaast bestaat de mogelijkheid om allerlei juridische zaken en documenten goed te regelen. De zes sessies worden als drie dagen of zes avonden aangeboden.

Uitgangspunt is te komen tot een bedrijfsplan dat door jou geschreven is. Hierdoor ontstaat een plan dat dichtbij jezelf staat. Een bedrijfsplan bestaat uit onderdelen en deze onderdelen laten we parallel lopen met de stappen in het denkproces om tot de onderneming te komen.

Daarnaast krijg je via de mail terugkoppeling op de aangeleverde stukken en antwoord op vragen die tijdens het schrijfproces bij jou opkomen. Na elke terugkoppeling via de mail wordt je op de hoogte gebracht van het aantal extra uren die hiervoor zijn geïnvesteerd.

Ervaring leert dat dit een extra investering op het gehele ondernemersplan van drie tot vier uur vraagt.

Je krijgt na elke sessie een stuk theorie op papier. Daarnaast zal een excelspreadsheet ter beschikking worden gesteld ter ondersteuning van de financiële paragraaf. De financiële paragraaf is geen losstaand geheel, maar een vertaling in cijfers van hetgeen we op dat moment al hebben doorgesproken. Doel is dat de cijfers gaan leven.

Afsluitend kun je ervoor kiezen om nog een individuele sessie van twee uur te plannen om jouw ondernemersplan nog eens goed door te spreken en op haalbaarheid te laten toetsen.

Sessie-onderwerpen:

Sessie 1

- Structuur van ondernemersplan als geheel
- Achtergronden ondernemer (cv)
- Achtergronden onderneming (doel, missie, visie)

Sessie 2

- Investeringsbegroting, financieringsbegroting, balans

Sessie 3

- Exploitatiebegroting

Sessie 4

- Liquiditeitsbegroting
- SWOT

Sessie 5

- Kostprijsberekening
- Marketingplan

Sessie 6

- Risicoanalyse (juridische aspecten en verzekeringen)

Sessie 7

- Plan als geheel bespreken + plan van aanpak -> optioneel individueel

Aanvullend aanbod

Assistentie bij aantrekken bankfinanciering

Wanneer het bedrijfsplan op papier staat en je een bankfinanciering nodig hebt, kan in overleg bekeken worden of en hoe wij daarbij kunnen assisteren. Hierbij zullen wij nooit een provisie van de bank vragen. Dit laatste doen wij bewust zodat het altijd duidelijk is dat we alleen jouw belangen behartigen. In overleg zullen we bepalen hoeveel ondersteuning hierbij van ons wordt gevraagd en op basis daarvan zal een aanvullende offerte worden opgemaakt.

Juridische Advies op maat:

1. **Documenten:** zodra je gaat starten is het goed om een juridische “basisset” klaar te hebben liggen. Een dergelijke set bestaat in principe uit algemene voorwaarden (op maat gemaakt, of branchevoorwaarden), opdrachtformulieren voor je klanten en eventueel andere overeenkomsten, zoals een opdrachtovereenkomst of een inkoopovereenkomst.
2. **Advies:** de kans is groot dat je tegen allerlei juridische vragen aanloopt: plaats van je bedrijf, overeenkomsten die je voorgelegd krijgt, incassoproblemen of iemand die vindt dat je je werk niet goed hebt gedaan.

Na afloop van de sessies kun je gebruik maken van de mogelijkheid om een eigen set juridische documenten te laten maken en eventueel kun je kiezen voor een abonnement op juridisch advies. Zo sta je nooit alleen als er problemen ontstaan.

Onze achtergronden

Fenneke Janssens / Vinca Coaching

Voordat ik mijn huidige coachbedrijf oprichtte heb ik tien jaar als zakelijk bankier gewerkt voor verschillende banken (Abn Amro, Rabobank en Triodos Bank). Hier heb ik projecten gefinancierd in het midden- en kleinbedrijf en in de zorg. Mijn passie lag hierbij vooral bij de ondernemingen waar de ondernemer zelf de belangrijkste factor was voor het succes. Omdat ik vond als bankier vooral aan de zijlijn van projecten te staan, ben ik in 2009 samen met mijn echtgenoot een eigen bedrijf begonnen. Onze coachtuin is een plaats waar mensen met een burn-out gereactiveerd worden en waar teambuildingen plaatsvinden. Daarnaast begeleid ik met veel plezier startende ondernemers. Ik breng structuur aan, leg verbanden en geef kritische feedback.

Peter Cent / Cenabu

Ik ben begonnen als bedrijfsjurist in de transportsector en vervolgens als behandelend jurist bij een rechtsbijstandverzekeraar in het verzekeringsvak terechtgekomen. Hier heb ik ervaring op gedaan bij verzekeraars (lid van het directieteam van een middelgrote verzekeraar) en ben ook als assurantietussenpersoon actief geweest. Hierdoor heb ik geleerd het juridische vak te koppelen aan de praktische gang van zaken om zo tot een doelgerichte analyse te komen, gebaseerd op de feiten en niet alleen op de stukken. Inmiddels ben ik weer enige jaren actief als jurist bij Triodos Bank, waar ik alle juridische aspecten van ondernemingen in goede en slechte tijden beoordeel, van advies voorzie en waar nodig contracten opstel. Cenabu ben ik begonnen omdat ik hou van het juridische vak in al haar aspecten en naast mijn werk bij Triodos heel graag (startende) ondernemers bijsta om hun weg te vinden in de juridische jungle.

Tarieven

Workshopreeks van 6 avonden pp	€ 270,--	(exclusief 19% BTW)
Workshopreeks van 3 dagen pp (inclusief lunch)	€ 300,--	(exclusief 19% BTW)
Afsluitende individuele sessie (1,5 uur)	€ 112,50	(exclusief 19% BTW)
Terugkoppeling via de mail per uur	€ 55,--	(exclusief 19% BTW)
Juridische ondersteuning	10% korting op het tarief van € 75,--per uur exclusief 19% BTW. Vaste prijsafspraken voor het opstellen van stukken.	

Facturering van het tarief voor de workshopreeks vindt voorafgaand aan de eerste sessie plaats.

Facturering van de overige kosten vindt plaats aan het einde van elke kalendermaand.

Wanneer je je opgeeft voor de workshopreeks zullen de gemaakte afspraken in een schriftelijke overeenkomst worden vastgelegd.